

Programa de desarrollo para
gerentes y directivos de pequeñas
y medianas empresas.

“Cada paso que das es la meta”

**ALMÁCIGO:
SEMILLERO DE
CRECIMIENTO
PERSONAL,
PROFESIONAL Y
EMPRESARIAL.**

Cómo diseñar y alcanzar objetivos
profesionales/empresariales con éxito.





¿En qué se basa el programa?

Un Almacigo es un semillero, el comienzo de un cultivo.

Entendemos el desarrollo personal y profesional como jardineros o agricultores, que primero plantan sus semillas en almacigos para luego trasplantarlas y cuidarlas.

Esto es un método de crecimiento. Si plantamos semillas y seguimos los pasos adecuados, la cosecha será mejor, tendrá más calidad y abundancia.



“Cada paso que das es la meta”



¿A quién va dirigido?

A dueños, gerentes y directivos, responsables de pequeñas y medianas empresas. También, como variante, a sus equipos de trabajo.

Objetivo

Trabajar con un método basado en cultivar un semillero de metas personales, profesionales y empresariales, que crecerán, trasplantaremos, cuidaremos y cuyos frutos (GARANTIZADOS) se recogerán pasado el ciclo de la cosecha.



“Cada paso que das es la meta”



neolaudia

Nuestros Principios

- **Coherencia**, entendida como lo que tiene sentido, lo que aúna el sentimiento de pertenencia a una comunidad, a una organización, a una empresa... a un equipo.
- **Confianza**, como el reconocimiento de uno mismo y de los otros para alcanzar la automotivación.
- **Convicción**, empuje, aplicar el gerundio: con flexibilidad pero con creencia en la bondad de lo que se hace.
- **Cooperación**, nada sin el resto. En lo profesional: el equipo y el juego como fórmula de calidad y de valor añadido.
- **Compromiso**, como lo que se destila de todo lo anterior.

Cinco “ces” que, dadas en un todo, multiplican exponencialmente los resultados”



5C²



¿En qué consiste?

Consiste en adaptarse a la persona/s – profesional/es con los que trabajamos, a sus circunstancias y necesidades, pero aplicando un método de trabajo testado y puesto en práctica con éxito en muy diferentes casos a lo largo de los últimos 25 años de experiencia profesional en pequeñas, medianas y grandes empresas.

Esa experiencia se resume en los siete pasos con los que trabajamos con nuestros clientes:

1. **Salir de nuestro pequeño mundo. Abstraerse para pensar.**
2. **Imaginar, ver más allá de lo dado y del corto plazo.**
3. **Escribir, dibujar, crear, transcribir...**
4. **Diseñar objetivos.**
5. **Planificar.**
6. **Actuar.**
7. **Plan de Contingencia o Plan B o C o D... Evaluar... Completar el círculo**



“Cada paso que das es la meta”



neolaudia

Metodología

Se basan en la metodología del Mentoring profesional, Consultoría de Procesos y Outplacement y en el programa propio de “Diseño y consecución de objetivos personales, profesionales, empresariales”©

En cada paso se utilizan diferentes herramientas de trabajo para llevarlas a cabo, dependiendo de las necesidades del cliente.



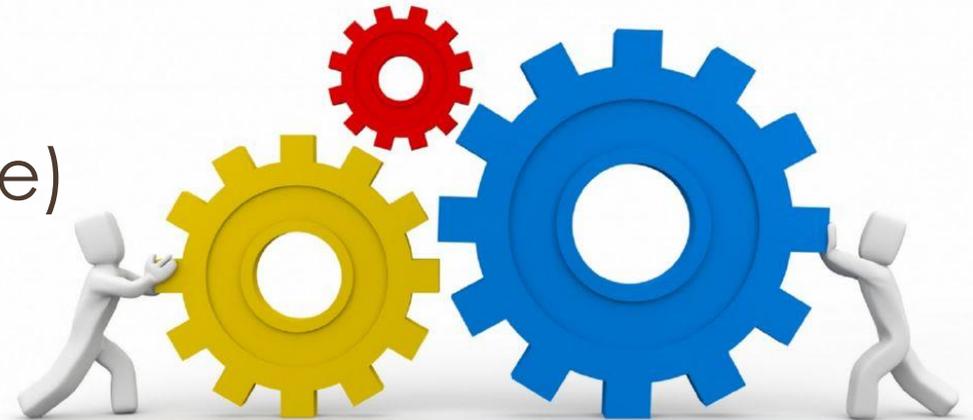


neolaudia

¿Cómo se lleva a cabo?

En sesiones de trabajo presenciales o por videoconferencia, con el siguiente esquema:

- Reunión inicial de análisis (sin coste) para establecer el formato, calendario y presupuesto.
- Sesiones presenciales de 2 horas de duración con una frecuencia quincenal en las que se aplica el programa de los siete pasos.



“Cada paso que das es la meta”

¿Quién lo realiza?

Todas las sesiones las dirige Enrique Hierro Díez.

Con el soporte del equipo de Neolaudia.





Enrique Hierro Díez

Licenciado en Filosofía por la Universidad de Salamanca (1989).

Máster en Dirección de Recursos Humanos y Eficacia Organizacional por la Universidad Complutense (1992).

PNL (Practitioner), Outplacement Directivo, Desarrollo de Franquicias...

Publicaciones

- Selección de Personal. Sistema Integrado Editorial ESIC. Madrid, 2001 (2ª edición revisada).
- Metaplacement. Conduces o te conducen Editorial ESIC. Madrid, 2010.
- Metodología de Evaluación Continua de la Formación. A través de un dispositivo de controles de calidad 1998. PRH, FORCEM, Fondo Social Europeo.
- Estudio de Evaluación, Rentabilidad y Calidad de la Formación Continua (en empresas de la Asociación de Jóvenes Empresarios de la CAM) 1999. PRH, AJE Madrid, FORCEM, Fondo Social Europeo
- Informe sobre necesidades formativas de los jóvenes empresarios de la comunidad de Madrid 2000. PRH, AJE Madrid, FORCEM, Fondo Social Europeo.
- Franquicia de Calidad. 2016. Primera Certificación de Calidad de Franquicias de España.

Empresas

- **PRH Consultores, S.L.**
Socio Director.
Consultora especializada en gestión de Recursos Humanos.
- **Clave Gestión y Desarrollo, S.L.**
Socio.
Dedicada al desarrollo, comercialización y ejecución de un programa específico propio de diseño, planificación y ejecución de objetivos personales, profesionales y empresariales.
- **Labour Asociados, SLL**
Gerente del Área de Recursos Humanos.
- **Persona, S.L.**
Socio Director. Consultora de Outplacement Directivo y Desarrollo Profesional de Carrera.
- **Neolaudia, S.L.**
Socio Director
Ver web: <http://neolaudia.es/>), con su marca específica de consultoría de franquicias, Negocio Franquicia (ver web: <http://www.negociofranquicia.es/>)

“Cada paso que das es la meta”



neolaudia

Calendario de actividades y precio estimado

El proyecto se plantea como un asesoramiento continuo a lo largo de 8 meses, con el siguiente esquema estándar



El precio estimado para este servicio se calcula en 700 € mensuales, para un total de al menos 36 horas de trabajo presencial, más el trabajo de gabinete y contando con la participación de más de un consultor

Acción	Resultado	Tiempo
Análisis, Diagnóstico	Planteamiento del problema/proyecto/pregunta de trabajo	2 sesiones de trabajo
Los 7 pasos	<ul style="list-style-type: none">- Hábito y herramientas de análisis.- Mapa de acción.- Plan Director.- Objetivos SMART- Calendarización de acciones.- Plan de contingencia.	2 sesiones mensuales durante 3 meses
Plan de trabajo		
Seguimiento y evaluación de resultados	Mentorización y acompañamiento en el cumplimiento de los objetivos del Plan de Acción. Asesoría continua	2 sesiones mensuales durante los siguientes 4 meses

“Cada paso que das es la meta”

**Contacta con
nosotros**



C/Aviador Zorita, 13, 28003 Madrid



646 19 38 02



91 204 96 27



info@neolaudia.es

ehierro@neolaudia.es



www.neolaudia.es

www.negociofranquicia.es

Consultoría Integral de Empresas 360°